

Développez la puissance de vos finances grâce à des outils dédiés aux cabinets dentaires !

Développez la puissance de vos finances professionnelles, et par conséquent, de vos finances personnelles, en utilisant des outils spécialement conçus pour les cabinets dentaires !

Comment faire travailler l'argent et ne pas travailler pour l'argent ? La gestion patrimoniale est capitale pour vous permettre d'avoir des revenus complémentaires. Quelle forme juridique adopter ? Savoir piloter une SELARL, savoir arbitrer les dividendes, comprendre les bras de leviers en finance et en gestion patrimoniale.

À l'issue de cette formation unique et puissante, vous aurez l'opportunité de tout comprendre sur la finance de votre cabinet dentaire et de votre patrimoine.

Public :

Chirurgien- dentiste

Objectifs :

- Structuration des besoins de cabinet
- Savoir définir et gérer les budgets
- Adapter le statut juridique
 - Piloter une SELARL
 - Gestion de patrimoine

Séminaire :

2 jours x2




P
A
R
I
S

Session 1 : 21 & 22 mars 2025 **Session 2** : 30 & 31 mai 2025

Session 1 : 20 & 21 juin 2025 **Session 2** : 10 & 11 octobre 2025

Session 1 : 17 & 18 octobre 2025 **Session 2** : 5 & 6 décembre 2025



Nos coachs formateurs sont tous deux chirurgiens-dentistes dans leur propre cabinet dentaire. Ils exercent leur fonction de formation et de conseil par passion et par désir d'aider leurs confrères à créer le cabinet de leurs rêves d'un point de vue organisationnel.

Session 1

- Élaboration du tableau d'amortissement
- Exercices Excel & découverte des fonctions essentielles
- La valeur cible & la fixation des objectifs et leurs différences
- Méthodologie et planification de la gestion patrimoniale
- Les paramètres d'un prévisionnel d'acquisition immobilière
- Le rendement locatif et financier
- Fiscalité IR/IS : les arbitrages
- La notion de personas
- Le prévisionnel d'une SARL/SELARL
- Le compte de résultat et son squelette
- Le bilan : sa définition et son architecture
- La CAF pour passer du résultat fiscal au Cash Flow
- Initiation au Leverage Buy Option Société Mères/Filles

Session 2

- Outils pour donner de la puissance à vos finances
- Comprendre la puissance des intérêts composés
- Les SCI et leur prévisionnel
- Savoir travailler avec l'immobilier
- SCI IS et SCI IR, les SELARL
- Le compte de résultat d'une SELARL
- La capacité d'autofinancement
- Savoir calculer sa capacité d'autofinancement
- Les holdings
- Le pacte d'associés
- Comprendre le business plan d'un cabinet avec des associés minoritaires

RESPONSABLE PÉDAGOGIQUE

Dr Pierre-Michel Le Prado
06.66.27.35.30
c2sformation@gmail.fr

RESPONSABLE DE LA RELATION CLIENT et RESPONSABLE DE LA COORDINATION DES FORMATIONS

Mikaela Mahy et Marie Le Dû
06 66 27 35 30
mikaela@c2sformation.com
marie@c2sformation.com